



**NEW
WORK
SE**

HAUPTVERSAMMLUNG

NEW WORK SE

HAMBURG, 29. MAI 2020

AGENDA

Vorstellung der
Geschäftszahlen
2019



Vorstellung der
Geschäftszahlen
Q1 2020



Beschluss-
vorschläge



Aktienkurs-
entwicklung

AGENDA

Vorstellung der
Geschäftszahlen
2019

Vorstellung der
Geschäftszahlen
Q1 2020

Beschluss-
vorschläge

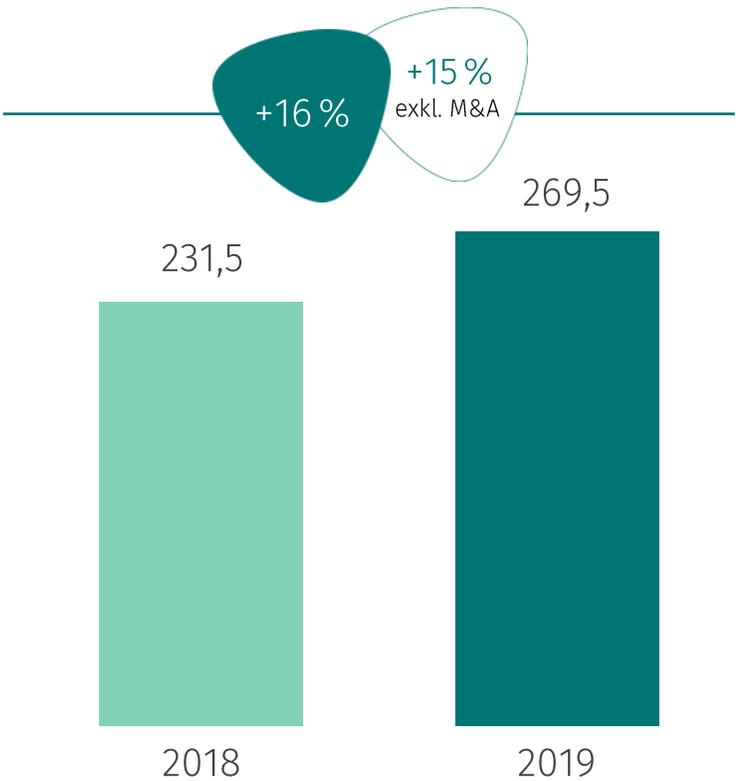
Aktienkurs-
entwicklung



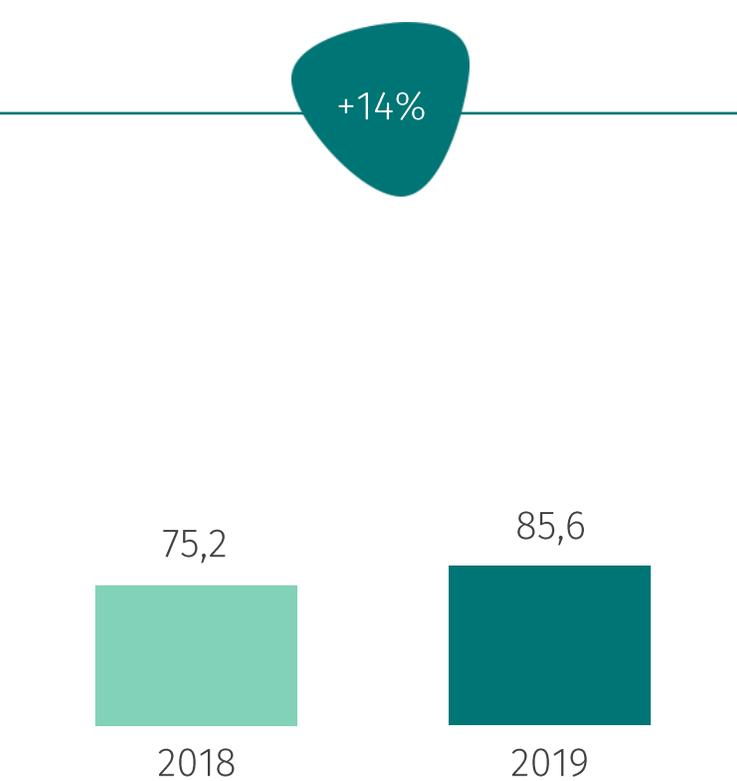
DR. THOMAS
VOLLMOELLER

2019: UMSATZ, EBITDA UND KONZERNERGEBNIS WACHSEN ZWEISTELLIG

Umsatzerlöse
in Mio. €



EBITDA
in Mio. €



Konzernergebnis*
in Mio. €



* Vor Wertveränderung zur Veräußerung verfügbarer Wertpapiere

2019: STARKER ZUWACHS BEI XING UND KUNUNU

The XING logo is displayed in white text on a dark teal, rounded background. The letter 'X' is stylized with a yellow arrow pointing to the right.

17,2 Millionen

Mitglieder (+1,9 Mio. vs. Vorjahr)

1,1 Millionen zahlende Mitglieder

(+39 Tsd. vs. Vorjahr)



>3,5 Mio. Workplace Insights DACH,
37 Mio. Besuche 2019 – fast jeder
2. Jobsuchende in DACH nutzt
kununu.*

The kununu logo is shown in black text on a light teal, rounded background. The logo includes a small symbol resembling a stylized 'E' or a similar character to the right of the brand name.

2019: WACHSTUMSMOTOR B2B

XING[»]
E-Recruiting
+29%



XING[»]
Marketing
Solutions
+20%

WAS WAR NEU 2019?



„WE PIONEER A WORKING
WORLD WHERE PEOPLE CAN
DO WHAT THEY LOVE AND
LOVE WHAT THEY DO”

MISSION STATEMENT DER NEW WORK SE

WER GEHÖRT ZUR NEW WORK SE?





NWX *now*

WAS KOMMT, WAS BLEIBT, WAS VERÄNDERT SICH?

Ab dem 18. Mai täglich auf nwx-now.com

STABILES GESCHÄFT AUFGRUND EINER GESUNDEN BASIS





VIELEN DANK!

PETRA VON
STROMBECK



PETRA VON STROMBECK ÜBERNIMMT VORSTANDSVORSITZ

CEO Lotto 24
Juli 2012 – 2019

Mitglied des Vorstands, Tipp24 SE
Juli 2011 – Juli 2012

Consultant
2009 – 2011

Mitglied des Vorstands, Tipp24 SE
2008-2009

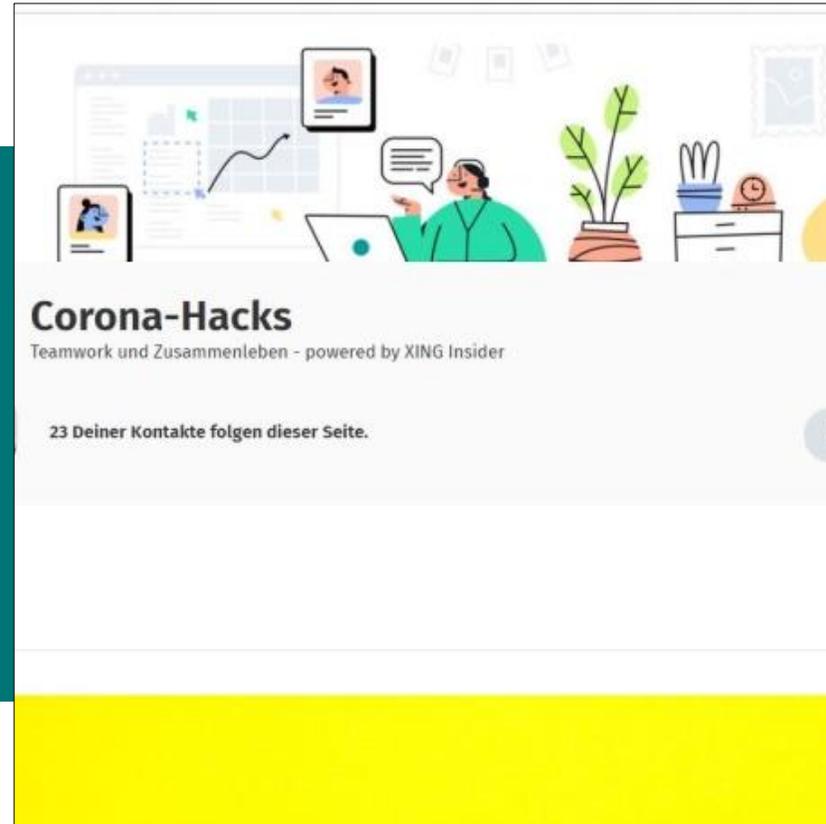
Présidente, Serpie SA
2003 - 2007

Head of e-commerce/CRM, Tchibo
1999 – 2003

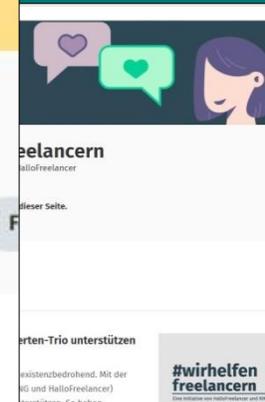
Head of Advertising, Premiere
1996 - 1999



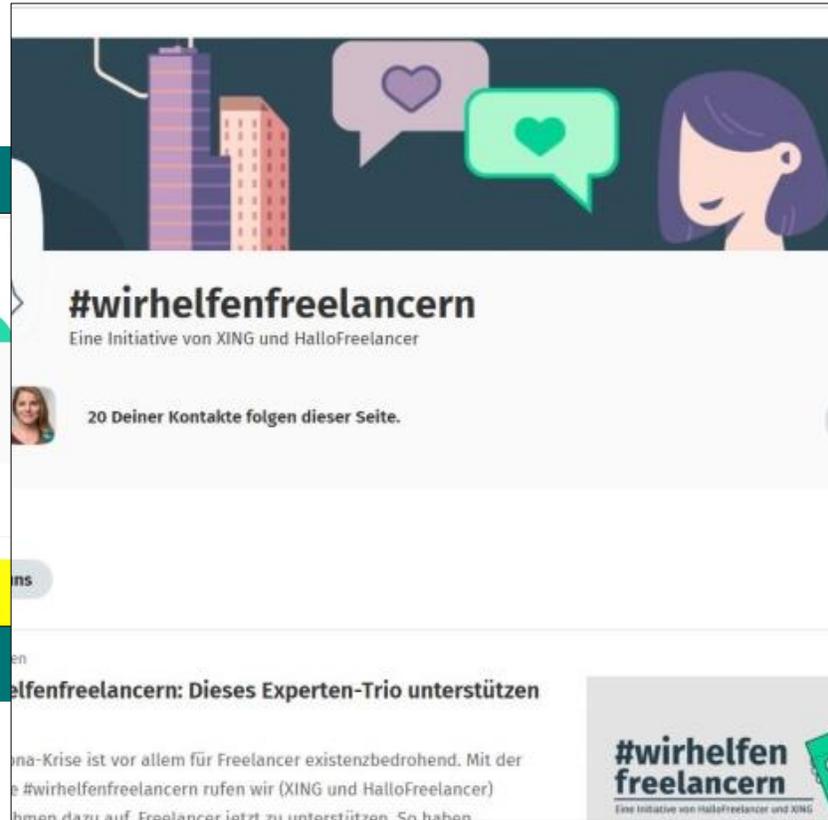
HILFSMAßNAHMEN IN ZEITEN VON COVID-19



XING NEWS
CORONA-HACKS

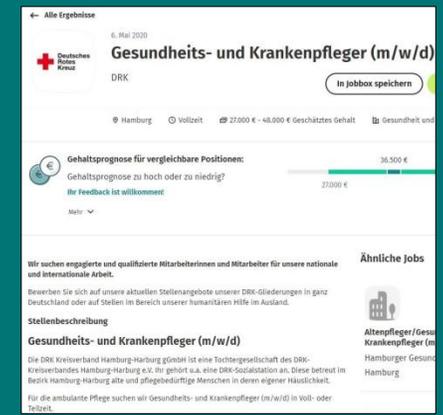
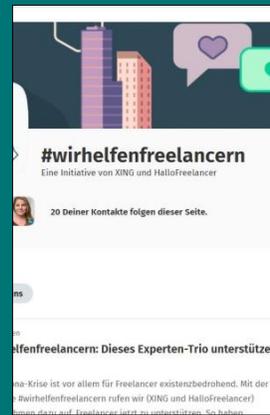


HILFSMAßNAHMEN IN ZEITEN VON COVID-19



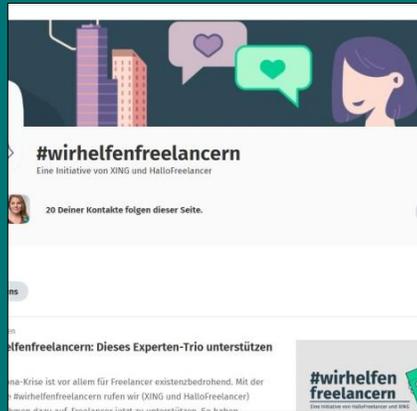
HALLOFREELANCER
#WIRHELFFENFREELANCERN

HILFSMAßNAHMEN IN ZEITEN VON COVID-19



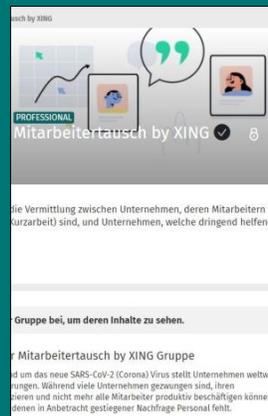
KUNUNU
COVID-19 EMPLOYER TRANSPERENCY TICKER

HILFSMAßNAHMEN IN ZEITEN VON COVID-19



XING
MITARBEITERTAUSCH BY XING

HILFSMAßNAHMEN IN ZEITEN VON COVID-19



← Alle Ergebnisse

6. Mai 2020

Gesundheits- und Krankenpfleger (m/w/d)
DRK In Jobbox speichern

Hamburg Vollzeit 27.000 € - 48.000 € Geschätztes Gehalt Gesundheit und

Gehaltsprognose für vergleichbare Positionen: 36.500 €

Gehaltsprognose zu hoch oder zu niedrig? 27.000 €

Ihr Feedback ist willkommen

Mehr ▾

Wir suchen engagierte und qualifizierte Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter für unsere nationale und internationale Arbeit.

Bewerben Sie sich auf unsere aktuellen Stellenangebote unserer DRK-Gliederungen in ganz Deutschland oder auf Stellen im Bereich unserer humanitären Hilfe im Ausland.

Stellenbeschreibung

Gesundheits- und Krankenpfleger (m/w/d)

Die DRK Kreisverband Hamburg-Harburg gGmbH ist eine Tochtergesellschaft des DRK-Kreisverbandes Hamburg-Harburg e.V. Ihr gehört u.a. eine DRK-Sozialstation an. Diese betreut im Bezirk Hamburg-Harburg alte und pflegebedürftige Menschen in deren eigener Häuslichkeit.

Für die ambulante Pflege suchen wir Gesundheits- und Krankenpfleger (m/w/d) in Voll- oder Teilzeit.

Ähnliche Jobs

Altenpfleger / Gesu Krankenpfleger (m

Hamburger Gesund
Hamburg

XING E-RECRUITING
KOSTENLOSE STELLENANZEIGEN



DER KURS
1. NEW WORK



DER KURS
2. KUNDENFOKUS



DER KURS
3. TRANSPARENTE
KOMMUNIKATION



INGO CHU

AGENDA

Vorstellung der
Geschäftszahlen
2019

Vorstellung der
Geschäftszahlen
Q1 2020

Beschluss-
vorschläge

Aktienkurs-
entwicklung

ZUSAMMENFASSUNG

- WEITERHIN STARKES C-SIDE WACHSTUM
- UMSATZWACHSTUM VON 16% (ORGANISCH: 15%)
- EBITDA LEICHT ÜBER GUIDANCE MIT 85,6 MIO. €
- OPERATIVER CASH-FLOW STEIGT AUF 79,7 MIO. €
- Q1 MIT ERSTEN NEGATIVEN COVID-19 EFFEKTEN;
GESCHÄFTSMODELL RELATIV RESILIENT
- DIVIDENDENVORSCHLAG VON 2,59€ (2019: 2,14€)

2019: UMSATZ VON 269,5 MIO. €; EBITDA VON 85,6 MIO. €

	2019		2018		2019 vs. 2018
	Abs.		Abs.		Rel.
Umsatzerlöse	269,5		231,5		16%
Sonstige betriebliche Erträge	6,4		2,6		142%
Aktivierete Eigenleistungen	24,9		24,5		2%
Kosten vor aktivierten Eigenleistungen	-215,3		(183,4)		(17%)
EBITDA	85,6		75,2		14%
Marge	32%		32%		(1%pt)
Abschreibungen	-38,5	-33,0	(29,0)		(33%)
Finanzergebnis*	5,1	-1,3	(1,2)	-2,2	N/A
Steuern*	-17,7	-14,9	(14,0)		(27%)
Konzernergebnis	34,4	36,4	31,0	30,1	11%
Ergebnis je Aktie	6,13	6,47	5,51	5,35	11%

2019: Angepasst um Einmaleffekte: kununu US Impairment (8,3 Mio. €) und einmalige Earn-Out-Anpassungen inkl. kununu US Erstkonsolidierung (6,4 Mio. €)
 2018: Angepasst um einmalige Earn-Out-Anpassungen in Höhe von 0,9 Mio. €

* Vor Wertveränderung zur Veräußerung verfügbarer Wertpapiere

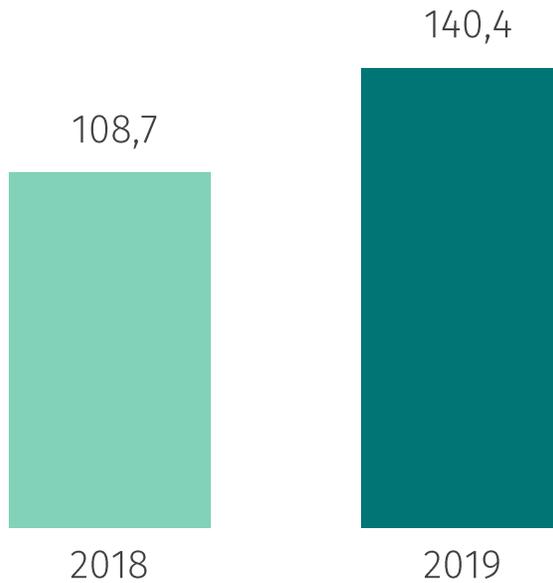
Rundungsdifferenzen möglich

2019: UMSATZENTWICKLUNG

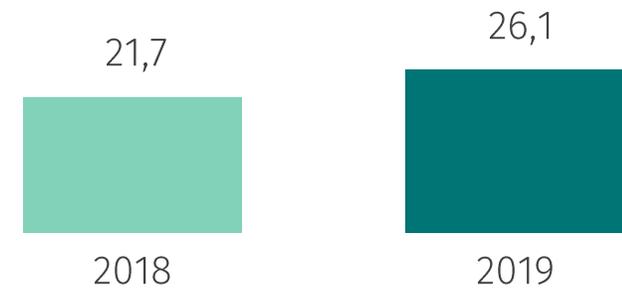
B2C



B2B E-Recruiting



B2B Marketing Solutions & Events



ENTWICKLUNG DER KOSTEN

Personal

in Mio. € & in % des Umsatzes



- + 331 MitarbeiterInnen (FTE) (inkl. 101 durch M&A-Transaktion)
- Investitionen in Produkt, Technologie und Sales & Marketing

Marketing

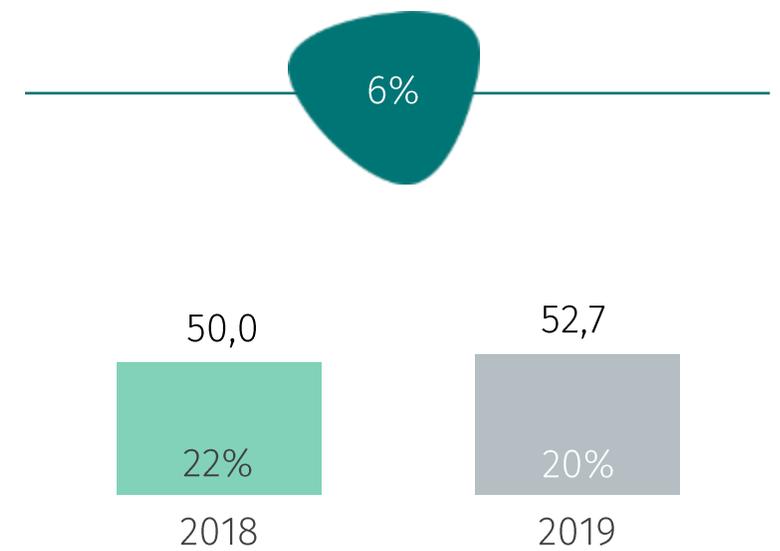
in Mio. € & in % des Umsatzes



- Online Werbung & Social Media
- SEM (Suchmaschinenmarketing)
- B2B E-Recruiting Media-Kampagne

Sonstige Aufwendungen

in Mio. € & in % des Umsatzes



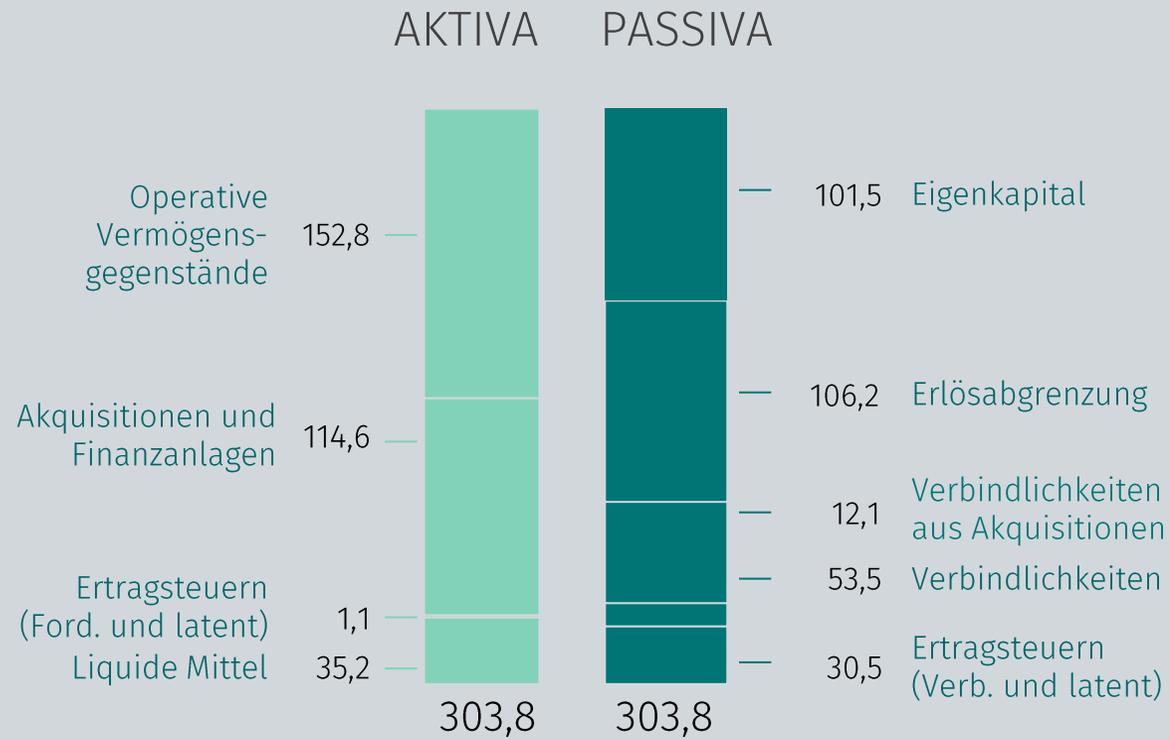
- Externe Dienstleistungen
- Server hosting
- Zahlungsabwicklung
- Reise- & Bewirtungskosten
- Sonstige

2019: HOHER OPERATIVER CASH-FLOW MIT 79,7 MIO. €

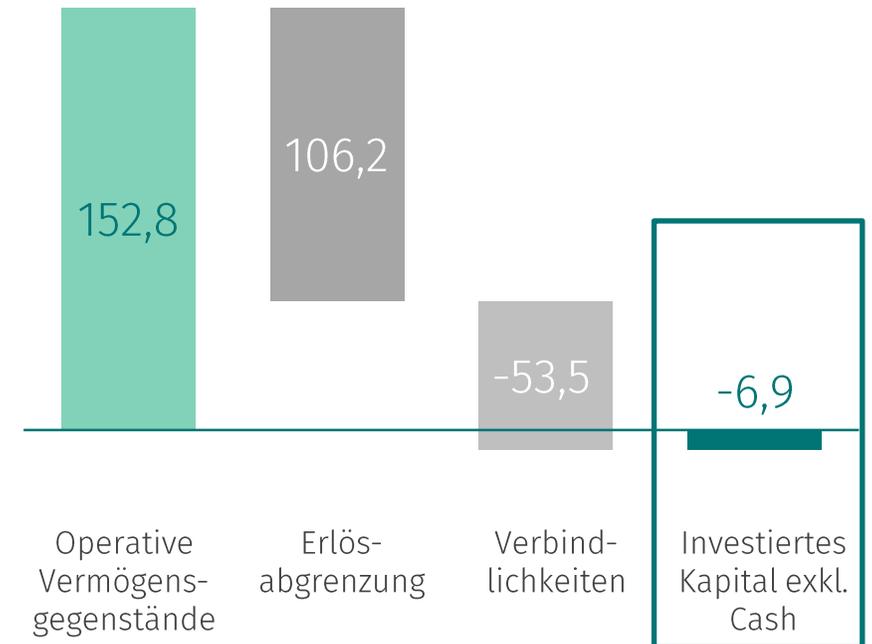
	2019	2018	2019 vs. 2018
	Abs.	Abs.	Rel.
EBITDA	85,6	75,2	14%
Zinsen/ Steuern / Sonstige	-9,5	-10,2	7%
Veränderungen Net Working Capital	8,8	8,7	1%
Zahlungsunwirksame Veränderungen durch Änderungen des Konsolidierungskreises	-5,2	0,0	N/A
Operativer Cash-Flow exkl. Event-Veranstalter-Cash	79,7	73,8	8%
Investitionen – operativ	-35,4	-32,7	-8%
Investitionen - Akquisitionen und Joint Venture	-25,2	-6,9	-265%
Investitionen - Finanzanlagen	0,0	0,0	0%
Gezahlte Zinsen, Währungskursdifferenzen, Auszahlungen Mietverhältnisse und Rest	-5,7	-3,2	-76%
Cash-Flow exkl. Dividenden & Event-Veranstalter-Cash	13,4	30,9	-57%
Regeldividende	-12,0	-9,4	-28%
Sonderdividende	-20,0	0,0	N/A
Cash-Flow exkl. Event-Veranstalter-Cash	-18,6	21,5	-186%
Effekte Event-Veranstalter-Cash	0,8	-0,2	552%
Cash-Flow inkl. Event-Veranstalter-Cash	-17,8	21,3	-184%

BILANZSTRUKTUR PER 31.12.2019

Exkl. Event Veranstalter Cash und NWC in Mio. €



Rundungsdifferenzen möglich



AGENDA

Vorstellung der
Geschäftszahlen
2019

Vorstellung der
Geschäftszahlen
Q1 2020

Aktienkurs-
entwicklung

Beschluss-
vorschläge

Q1 ERGEBNISSE MIT SOLIDEM WACHSTUM



Berichteter Umsatz in Höhe von 68,9 Mio. €
Pro-Forma Umsatz (exkl. M&A) steigt um 9% auf 68,3 Mio. €

Berichtetes EBITDA in Höhe von 15,9 Mio. €
Pro-Forma EBITDA steigt um 12% auf 18,8 Mio. €

Berichtetes Konzernergebnis in Höhe von 7,2 Mio. €
Pro-Forma Konzernergebnis steigt um 29 % auf 9,0 Mio. €

Operativer Cash-Flow in Höhe von 32,4 Mio. €

APRIL ZEIGT DEUTLICHE EFFEKTE DURCH COVID-19 INSBESONDERE IM B2B-NEUGESCHÄFT

1. "COVID-19 – MONAT"

LANGFRIST-TREND

B2C

- Mitgliederwachstum leicht unter Vorjahr
- Aktivität insb. "News" über Vorjahr
- Premium: Bestandsgeschäft in etwa stabil
Neugeschäft leicht unter Vorjahr

B2B
E-RECRUITING

- Abo-basiertes Bestandsgeschäft stabil
- Abo-Neugeschäft deutlich unter Vorjahr
- Neugeschäft bei Stellenanzeigen sehr deutlich unter Vorjahr

MARKETING
SOLUTIONS
&
EVENTS

- Marketing Solutions leicht unter Vorjahr
- Events deutlich unter Vorjahr durch "Social Distancing"

Langfristiger Ausblick
aufgrund des Megatrends
der demografischen
Entwicklung bleibt
unverändert

UNSER GESCHÄFTSMODELL IST VERGLEICHSWEISE RESILIENT; AKTUALISIERTER AUSBLICK

ABO-BASIERTE UMSÄTZE

~80% der Umsätze basieren auf Laufzeitverträgen, überwiegend mit automatischer Verlängerung

GRANULARITÄT DER KUNDENBASIS

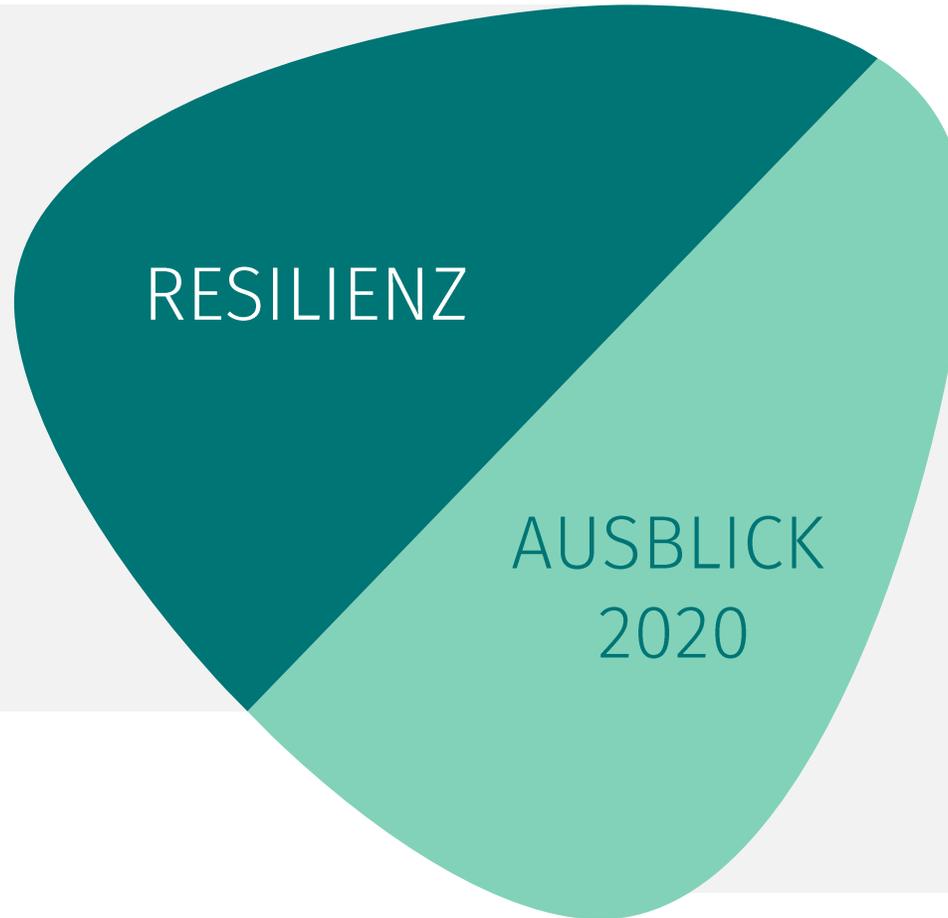
Sehr diversifizierte Kunden- und Nutzerbasis

IM VORAUS BEZAHLTE UMSÄTZE

Laufzeitverträge werden in der Regel im Voraus bezahlt

DIGITALES GESCHÄFTSMODELL

Unser Geschäft ist überwiegend digital



AUSBLICK AUFGRUND COVID-19-EFFKTE

Umsatz: 275 – 285 Mio. €

EBITDA Marge: ~30%



AGENDA

Vorstellung der
Geschäftszahlen
2019



Vorstellung der
Geschäftszahlen
Q1 2020



Beschluss-
vorschläge



Aktienkurs-
entwicklung

BESCHLUSSVORSCHLÄGE

Top 2: Verwendung Bilanzgewinn (Dividende 2,59 € je Aktie)

Top 3: Entlastung VS

Top 4: Entlastung AR

Top 5: Wahl Abschlussprüfer (PWC)

Top 6: Nachwahl Aufsichtsrat (Martin Weiss)

AGENDA

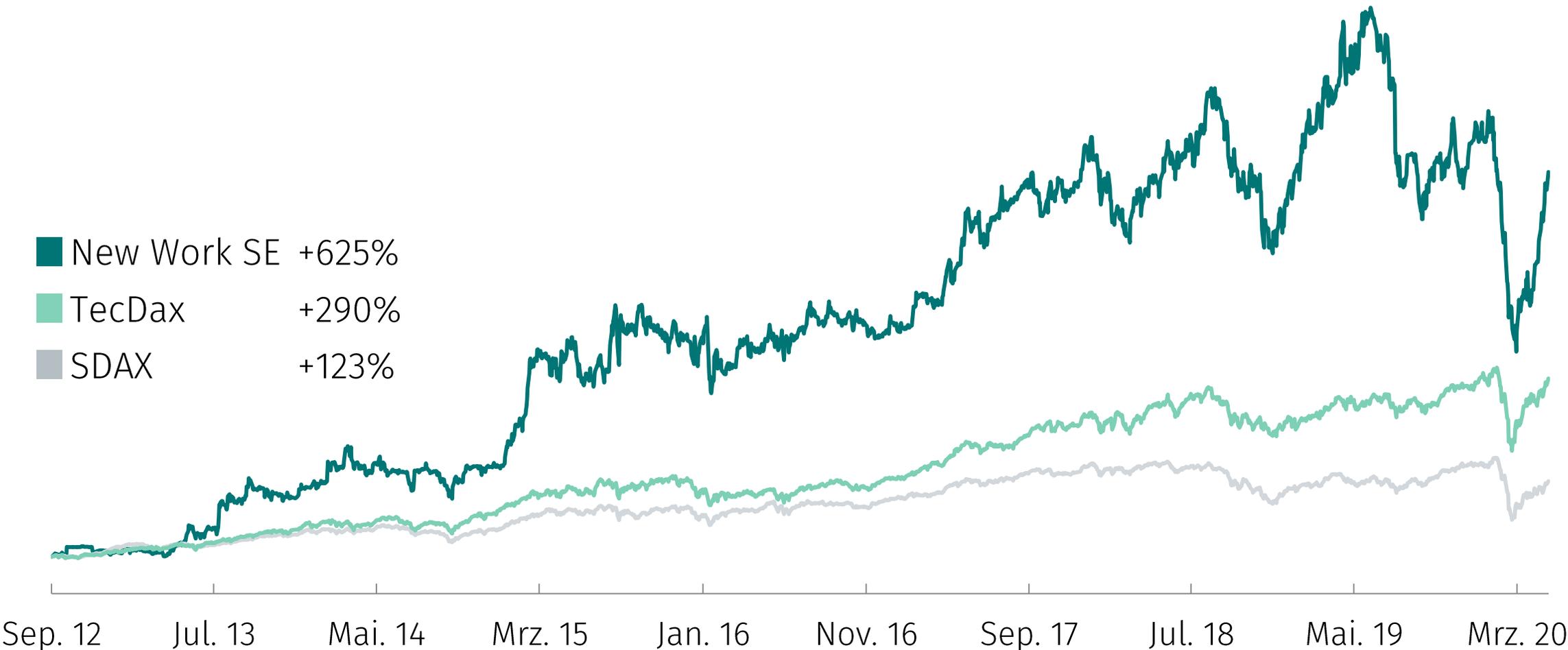
Vorstellung der
Geschäftszahlen
2019

Vorstellung der
Geschäftszahlen
Q1 2020

Beschluss-
vorschläge

Aktienkurs-
entwicklung

AKTIENKURSENTWICKLUNG SEIT OKTOBER 2012





**NEW
WORK
SE**

VIELEN DANK FÜR IHR
VERTRAUEN!



**NEW
WORK
SE**

HAUPTVERSAMMLUNG

NEW WORK SE

HAMBURG, 29. MAI 2020

MARTIN WEISS





**NEW
WORK
SE**

HAUPTVERSAMMLUNG

NEW WORK SE

HAMBURG, 29. MAI 2020

BEANTWORTUNG DER AKTIONÄRSFRAGEN

AUSZÄHLUNG DER STIMMEN



**NEW
WORK
SE**

HAUPTVERSAMMLUNG

NEW WORK SE

HAMBURG, 29. MAI 2020